



¿POR QUÉ TROCOBUY?

Trocobuy surge ante la necesidad de encontrar un modo de combatir los problemas de las pymes y autónomos, sin recurrir a los causantes de la situación de crisis actual, es decir: bancos, gigantes multinacionales y sector público.

Así, es el resultado de unir a través de un sistema online el esfuerzo de miles de empresas para salir adelante con **innovación tecnológica, solidaridad, responsabilidad y compromiso** para crear un futuro mejor.

¿QUÉ ES?

La idea que mueve Trocobuy es reunir a empresarios de todo el mundo que comparten unos determinados **valores** para que hagan negocios entre ellos y así permitir a sus empresas crecer y evolucionar, pese a la coyuntura actual, **vendiendo más y comprando mejor**.

Trocobuy es una plataforma de **préstamos entre empresas**, que permite adquirir bienes y servicios sin desembolsar dinero en efectivo.

Sin bancos, sólo entre empresarios que han establecido los cimientos para una nueva forma de hacer negocios con el compromiso de solidaridad, rigurosidad y transparencia de los usuarios y del propio sistema.

¿CÓMO FUNCIONA?

A través de **crédito comercial responsable**.

Todas las empresas dadas de alta en el sistema parten con un “crédito inicial” que representa la cantidad hasta la que el resto de partícipes están dispuestos a venderle sin cobrar en efectivo.

Por este crédito inicial con el que ya puede empezar a comprar, la empresa en cuestión a su vez se compromete a vender sus productos o servicios hasta la misma cantidad sin cobrarlos en efectivo.

De este modo, se generan **ciclos de compra-venta** que permiten a los partícipes del sistema pagar sus gastos corrientes y otras compras que necesiten para su empresa con ventas a nuevos clientes.

Por lo tanto, los partícipes de Trocobuy pueden pagar sus compras consiguiendo clientes nuevos para su empresa.

BENEFICIOS Y VENTAJAS

Operando regularmente en Trocobuy e integrándolo en la operativa habitual de su empresa, un usuario conseguirá:

- **COMPRAR MEJOR.**

Con cada compra realizada en Trocobuy la empresa estará **ahorrando su margen de beneficio**, ya que la pagará con sus propias ventas.

- **VENDER MÁS.**

La empresa conseguirá **aumentar sus ventas y su facturación**, accediendo a nuevos clientes y con la seguridad de que cualquier empresa del sistema preferirá comprarles a ellos antes que a su competencia.

- **ACCEDER A CRÉDITO COMERCIAL RESPONSABLE.**

Un crédito comercial determinado por Trocobuy pero concedido por el resto de partícipes del sistema que se comprometen a venderle sin cobrar en efectivo hasta, como mínimo, esa cantidad. Este **crédito es a interés cero** y no tiene plazos fijos de amortización.

- **OPTIMIZAR SU TESORERÍA.**

Comprando con las ventajas de Trocobuy, una empresa que integre el sistema en su operativa habitual conseguirá **sanear su tesorería** al limitar sus pagos en efectivo.

- **INNOVAR.**

La innovación es vital para la supervivencia de toda empresa, pero no siempre tiene que ser innovación en producto. Introducir Trocobuy en la operativa de la empresa supone innovar en los procesos de compra y de venta, lo que permitirá al partícipe **diferenciarse de su competencia**.

- **MINIMIZAR LOS IMPAGOS.**

La solidaridad y el compromiso de cada partícipe con el conjunto del sistema y del sistema con cada partícipe son la clave que permite que Trocobuy funcione y que en las operaciones internas no existan los impagos. Así, una venta realizada en Trocobuy no corre riesgo de convertirse en impagada, porque **todo el sistema se responsabiliza de cada operación**.