

A low-angle photograph of three men in dark business suits shaking hands in front of a modern glass-walled building. The man on the left is leaning forward, the man in the center is smiling and looking up, and the man on the right is looking towards the center. The background shows the architectural details of the building's facade.

trocobuy

Programa de partners TrocoBuy

Importantes ingresos para su organización y grandes beneficios para sus asociados y clientes

Queremos colaborar con su organización

Cualquier organización, ya sea una empresa con ánimo de lucro ó una entidad sin interés económico como fundaciones, asociaciones...etc puede convertirse en nuestro partner. **Idealmente, nuestros partners son organizaciones como la suya: en contacto con el mundo empresarial** y de los negocios y que tienen contactos e influencia dentro del ámbito empresarial en el que desarrollan su labor.

Nuestros partners actúan como prescriptores del sistema TrocoBuy entre sus asociados, sus clientes, sus proveedores... En general, ante cualquier contacto siempre y cuando se trate de empresas y autónomos, que conforman el mercado al que TrocoBuy se dirige.

El partner de TrocoBuy, actúa como prescriptor del sistema ante empresas y autónomos.

Como partner, **la labor de su organización consistirá en presentar TrocoBuy de la forma más conveniente:** Campañas por e-mail, banners y artículos en su página web, conferencias y seminarios, charlas y coloquios...etc. En general, cualquier oportunidad de dar a conocer el sistema TrocoBuy entre sus contactos es válida. **El objetivo es maximizar el número de empresas y autónomos que se registran utilizando el código de partner de su organización.**

Cuanto mayor provecho obtengan del sistema las empresas y autónomos registrados, mayores beneficios obtendrá su organización.

Observe la tabla de comisiones

	Mes 1	Mes 2	Mes 3	Mes 4	Mes 5	Mes 6	Mes 7	Mes 8	Mes 9	Mes 10	Mes 11	Mes 12
Usuarios nuevos	50	75	100	125	150	175	200	225	250	275	300	325
Usuarios totales en el sistema	50	125	225	350	500	675	875	1100	1350	1625	1925	2250
Volumen operaciones	90.000€	225.000€	405.000€	630.000€	900.000€	1.215.000€	1.575.000€	1.980.000€	2.430.000€	2.925.000€	3.465.000€	4.050.000€
Comisiones TrocoBuy	3.375€	8.437€	15.187€	23.625€	33.750€	45.562€	59.062€	74.250€	91.125€	109.687€	129.937€	151.875€
Sus comisiones mensuales	675€	1.687€	3.037€	4.725€	6.750€	9.112€	11.812€	14.850€	18.225€	21.937€	25.987€	30.375€

Esto es sólo **un ejemplo muy conservador** de cómo puede ser el primer año como partner de TrocoBuy. Inmediatamente generará ingresos recurrentes. Además hay que tener en cuenta que cada empresa y autónomo registrado en la red generará comisiones para el partner durante cuatro años.

Estas comisiones se cobrarán mensualmente a mes vencido, mediante transferencia.

El período para el cálculo de las comisiones empieza a contar desde el momento en que se finaliza la primera operación de un usuario, independientemente de su fecha de alta en la plataforma.

La clave es el volumen de las operaciones.

Estas son las comisiones a cobrar:

- **20%** de la comisión cobrada por TrocoBuy (entre un 3,75% y un 7,5% de cada operación realizada) durante el primer año
- **15%** durante el segundo año.
- **10%** en el tercer año.
- **5%** el cuarto año.

Las ventajas de ser partner TrocoBuy

- ✓ Sin inversión inicial.
- ✓ Sin cánones ni gastos periódicos de ningún tipo.
- ✓ Apoyo continuo en la labor de captación comercial.
- ✓ Servicio de gran demanda, innovador y **gratuito**.

TrocoBuy es un nuevo mercado en el que ninguna empresa o autónomo debe faltar.

Es un mercado global, ya que no entiende de fronteras nacionales ni excluye ninguna actividad comercial o productiva y es exclusivo para empresas y autónomos. **Ofrece la posibilidad, a todas las empresas que lo deseen, de comercializar sus productos y servicios online**, abriendo un canal de distribución que, aún hoy, es la asignatura pendiente para muchas empresas y autónomos.

Sin olvidar tampoco el enorme potencial que tiene para cualquier empresa, el que sus productos estén disponibles **a nivel internacional**.

En TrocoBuy todas las empresas tienen el crédito que necesitan para sus gastos e inversiones.

Todas las empresas que participan en el mercado, reciben y ofrecen simultáneamente crédito comercial a las demás. En función de la información económico-financiera y de la actividad empresarial, se les concederá un crédito en el mismo momento en que se registren en TrocoBuy que oscilará entre un **mínimo de 3.000 y un máximo de 300.000 €** en función de sus necesidades.

Gracias a nuestro sistema de financiación, todas las transacciones se realizan sin dinero en efectivo

TrocoBuy funciona como cualquier otro mercado: Las empresas entran en contacto entre sí para realizar sus compras y para intentar captar clientes y realizar el mayor número de ventas posibles.

Cuando se realiza una compra a una empresa del sistema, se carga en la cuenta del comprador el importe de dicha compra (la empresa compradora realiza una disposición de su crédito); Cuando la empresa compradora realiza una venta a otra empresa se le abona el importe de la venta en su cuenta y vuelve a estar a su disposición.

TrocoBuy es un servicio sin gastos ni cuotas fijas.

La financiación obtenida en TrocoBuy tampoco devenga intereses de ningún tipo. **Tan sólo se paga una reducida comisión por cada operación finalizada exitosamente.** La cuantía de la comisión es distinta en función de las condiciones concretas del crédito que cada empresa decida para sí misma, pudiendo ser del 3,75% al 7,5% del importe de la transacción.

Todo bajo su control y con total transparencia:

1.- Firma del convenio de colaboración:

Con carácter previo a cualquier acción, TrocoBuy y sus partners firman el acuerdo de colaboración que recoge por escrito todas las condiciones generales de la relación TrocoBuy – Partner y las condiciones particulares a aplicar (comisiones y otras ventajas para el partner).

2.- Alta como partner en el sistema:

Una vez firmado el convenio, el partner dispondrá en su zona privada online de un panel de control donde podrá visualizar de manera rápida y sencilla toda la información de interés: empresas y autónomos dados de alta en el sistema, compras y ventas que realizan, comisiones generadas...etc.

3.- Labor de captación por parte del partner:

TrocoBuy es 100% flexible y se adapta al modelo o modelos de captación que el partner desee emplear por lo que queda a conveniencia del partner decidir cómo llegar mejor a sus contactos empresariales para presentarles el sistema TrocoBuy.

4.- El apoyo por parte de TrocoBuy:

Trocobuy ofrecerá a los partners una comunicación continua de las novedades que surjan en el sistema y cada uno dispondrá de un asesor propio a través del cual canalizará todos aquellos asuntos relacionados con la colaboración.

trocobuy
902 922 906
info@trocobuy.com
trocobuy.com